

Gancio	Frase incisiva che rapisce il prospect	1. Dialoghi 2. Domande 3. Fatti poco noti 4. Citazioni famose 5. Controversia 6. Controversia 7. Fama in prestito 8. Qualunque combinazione
Storia	Problema / storia dolorosa	• Racconta dell'ostacolo che quasi ferma l'eroe. – 1 obiettivo (desiderio principale) – 1 ostacolo (blocco insormontabile) – Vita o morte
	Transizione	• Come il nostro eroe vince contro ogni previsione e supera il grande ostacolo. • Parla della trasformazione finale • Dai un nome al prodotto alla fine della transizione
Prodotto	1° link	• No CTA, metti solo il link per chi è pronto
	Perché funziona / Il meccanismo	• Mostra i dietro le quinte e spiega il meccanismo
	2° link	• Aggiungi una semplice CTA
	Cosa ricevi / cosa succede dopo	• Digli cosa ottengono e spiegagli cosa succede dopo che l'hanno fatto
	3° link	• Aggiungi una semplice CTA

FDS - Esempio

Immagina questo scontro:

"La Montagna" di Trono di Spade contro l'ex campione di MMA Conor McGregor.

206 centimetri per 175 kg contro 1 metro e 70 per 70kg.

A chi potrebbe mai venire in mente che questo sia uno scontro alla pari? È una follia, giusto?

Eppure questo è ciò che succede nel mondo del fitness oggi.

Quando segui i consigli per massa o definizione di bodybuilder, influencer o Youtuber che assumono sostanze, è come se ti facessi insegnare tecniche di combattimento da La Montagna.

Lui può contare su una stazza doppia o tripla di una persona normale... è un vantaggio sleale che in pochissimi hanno.

E quando si tratta di costruire un fisico scolpito, è la stessa cosa.

Quando ho iniziato in palestra seguivo con impegno i consigli di chi era enorme e senza un filo di grasso.

Mi allenavo con costanza, contavo le calorie al grammo, assumevo integratori e comunque non ottenevo mai i risultati sperati...

Poi guardavo loro con quei risultati spaziali e mi deprimevo.

Pensavo ci fosse qualcosa di sbagliato in me.

Tutto è cambiato quando ho capito di quanto l'industria del fitness sia contaminata da teorie studiate per atleti aiutati farmacologicamente - e per nulla adatte a natural.

Alla fine ho scoperto un protocollo di sviluppo muscolare e trasformazione fisica che oggi ha già aiutato migliaia di persone in Italia ad ottenere i cambiamenti a cui ambivano.

LINK

Ho deciso di rivelare pubblicamente i 4 passi su cui è basato un webinar gratuito. Ovvero un corso online in diretta.

Per partecipare, clicca il link in basso e registrati gratuitamente.

LINK

Durerà circa un'ora e ti do la mia parola che cambierà il modo in cui ti approcci alla palestra e al raggiungimento della forma che sogni.

Clicca il link qui in basso adesso, completa la registrazione e ci vediamo durante il webinar!

LINK

Fare doppio clic per passare alla modalità schermo intero, fare clic per allineare alle dimensioni del video.

FDS - Esempio

Immagina questo scontro:

"La Montagna" di Trono di Spade contro l'ex campione di MMA Conor McGregor.

206 centimetri per 175 kg contro 1 metro e 70 per 70kg.

A chi potrebbe mai venire in mente che questo sia uno scontro alla pari?

E una follia, giusto?

Eppure questo è ciò che succede nel mondo del fitness oggi.

Quando segui i consigli per massa o definizione di bodybuilder, influencer o Youtuber che assumono sostanze, è come se ti facessi insegnare tecniche di combattimento da La Montagna.

Lui può contare su una stazza doppia o tripla di una persona normale... è un vantaggio sleale che in pochissimi hanno.

E quando si tratta di costruire un fisico scolpito, è la stessa cosa.

Quando ho iniziato in palestra seguivo con impegno i consigli di chi era enorme e senza un filo di grasso.

Mi allenavo con costanza, contavo le calorie al grammo, assumevo integratori e comunque non ottenevo mai i risultati sperati...

Poi guardavo loro con quei risultati spaziali e mi deprimevo.

Pensavo ci fosse qualcosa di sbagliato in me.

Tutto è cambiato quando ho capito di quanto l'industria del fitness sia contaminata da teorie studiate per atleti aiutati farmacologicamente - e per nulla adatte a natural.

Alla fine ho scoperto un protocollo di sviluppo muscolare e trasformazione fisica che oggi ha già aiutato migliaia di persone in Italia ad ottenere i cambiamenti a cui ambivano.

LINK

Ho deciso di rivelare pubblicamente i 4 passi su cui è basato un webinar gratuito. Ovvero un corso online in diretta.

Per partecipare, clicca il link in basso e registrati gratuitamente.

LINK

Durerà circa un'ora e ti do la mia parola che cambierà il modo in cui ti approcci alla palestra e al raggiungimento della forma che sogni.

Clicca il link qui in basso adesso, completa la registrazione e ci vediamo durante il webinar!

LINK

Fare doppio clic per passare alla modalità schermo intero, fare clic per allineare alle dimensioni del video.

Molte persone vanno a scuola nella speranza di avere successo economico e di vivere una vita felice.

Non è quello che ti è sempre stato detto?

Quante persone conosci che hanno una laurea e stanno ancora lottando finanziariamente...?

Vivendo mese per mese...?

O schiacciati dal debito studentesco che hanno fatto in cambio di una laurea che non sanno come usare...?

Probabilmente più di alcuni.

E alcune persone pensano persino che i robot ci ruberanno il lavoro nel prossimo futuro.

Quindi cosa dovresti fare esattamente?

Dopo aver lasciato il college, ho iniziato e fallito 13 aziende diverse e avuto debiti per 150 K... Ma ho trovato il mio primo successo solo dopo aver sviluppato la mia abilità ad alto reddito.

Una volta che l'ho fatto, ho iniziato a fare 10 K al mese nei miei primi vent'anni.

E se non lo sai, un'abilità ad alto reddito è un'abilità preziosa che può dare a qualcuno la possibilità di fare soldi, bei soldi, aumentando il loro valore.

Alcuni dei miei studenti stanno guadagnando un centinaio di dollari al giorno lavorando solo poche ore alla settimana.

Altri ora trascorrono più tempo con i loro cari e fanno qualcosa che gli piace.

Ciò che la maggior parte delle persone non capisce è che esiste UN'abilità che ti renderà un maestro in qualsiasi settore.

Ti garantisco che non sarà sostituito dall'AI, semplicemente perché questa abilità è qualcosa che solo gli umani possono sviluppare.

Ed è per questo che funziona così bene.

Lascia che ti dica perché un'abilità così potente è rimasta un segreto per così tanto tempo:

Molte persone hanno un'idea sbagliata delle vendite.

Pensano che devi essere manipolatorio. Avido. E maleducato per vendere.

Pensano che devi usare le tattiche della vecchia scuola ed essere aggressivo, invadente e insistente.

E pensano che devi essere un professionista qualificato per essere bravo nelle vendite. Non è vero.

Con questa mentalità, molte persone nelle vendite lavorano troppo duramente per troppo poco.

La loro vita è un rifiuto dopo rifiuto con esiti molto poco positivi.

Effettuano da 25 a 100 o più telefonate al giorno solo per avere poche persone che rimangono al telefono con loro e ancora meno che acquistano.

E molti di loro hanno difficoltà a raggiungere i loro obiettivi. Non sanno quando arriverà la prossima vendita. E temono che il loro lavoro o la loro posizione vengano portati via.

Ma non deve essere così.

E non ci vogliono nemmeno anni di pratica per sistemare la situazione.

In effetti, bastano 2 ore per capovolgere il modo in cui vedi la vendita.

Ma se vuoi il processo approfondito e graduale di come ho chiuso decine di milioni di dollari al telefono facendo l'OPPOSTO di ciò che tutti gli altri fanno... senza chiamate a freddo... clicca sul link in basso per ottenere tutti i dettagli della mia masterclass GRATUITA di 2 ore:

[bit.ly/highticketcloser](https://www.highticketcloser.com/4-day-training)

In questa, ti rivelo i miei migliori segreti di vendita che hanno portato i miei clienti a RINGRAZIARMI alla fine della chiamata una volta che ho preso i loro soldi (per quanto possa essere difficile da credere).

Ci vediamo dentro.

Se vuoi sapere di più sulla prima abilità ad alto reddito che abbia mai imparato, clicca qui:

[bit.ly/highticketcloser](https://www.highticketcloser.com/4-day-training)

Non sto dicendo che farai soldi (o farai qualsiasi cosa) come me o i miei studenti una volta che ti mostrerò questa abilità. Ma sto dicendo che avrai più opzioni e molto probabilmente diventerai una persona più preziosa solo conoscendolo.

Vai a scuola dicevano... Avrai successo, dicevano

Se dovessi ricominciare tutto da zero, mi concentrerei su queste 4 cose.

1: Mindset

Questa è la base di tutto il successo. Come pensi diventa come agisci. Come agisci diventa la tua realtà e i tuoi risultati.

Molte persone pensano che solo imparando alcuni nuovi suggerimenti o trucchi che diventeranno ricchi... ma non sono disposti a lavorare sodo.

Non sono disposti a investire in loro stessi.

E non sono disposti a dare il massimo. E quelle sono le persone che finiscono per essere aspiranti.

2: Soldi

Non sto parlando di iniziare con denaro fisico da investire.

No.

Sto parlando di essere in grado di produrre grandi quantità in modo da poter contare su te stesso e te stesso solo per fare soldi.

Questo non ha NIENTE a che fare con azioni, proprietà immobiliari, vendite su Amazon, e-commerce o cose del genere.

Sto parlando di un'abilità che può rendere \$10.000 + al mese.

Nessuna azienda. Nessun investimento. Solo loro stessi.

Se vuoi conoscere l'abilità di denaro n. 1 che ho usato per creare una vita straordinaria per me, mia moglie, la mia famiglia e i miei studenti... ho messo insieme un corso di 4 giorni gratis per aiutarti a iniziare velocemente qui,

<https://www.highticketcloser.com/4-day-training>.

3: Mastery

Padronanza di sé. Padronanza del denaro. Padronanza della mentalità. Padronanza del successo.

Alcune persone iniziano a guadagnare un reddito decente, poi smettono di lavorare sodo. Smettono di lavorare su se stessi ogni singolo giorno.

E si arrendono alla pigrizia.

La padronanza è la costante ricerca del successo e la padronanza delle tue capacità e della tua mentalità ed è una parte fondamentale del diventare ricchi.

4: Missione

Ora, questo quarto passo arriva dopo gli altri 3.

È difficile cambiare il mondo se non riesci nemmeno a cambiare la tua vita. È difficile restituire quando non hai niente da dare.

Come puoi salvare gli altri se stai annegando?

Esattamente.

Quindi, come restituirai al mondo? Come renderai la vita migliore o più facile per gli altri? Qual è la tua missione?

Fammi sapere la tua missione qui sotto e cosa pensi di post come questo? Ti piacciono quelli di valore come questo? Fammi sapere i tuoi pensieri.

Una delle più grandi difficoltà nel mondo di oggi è essere bloccati in un lavoro senza via d'uscita.

Molte persone si alzano la mattina con una sveglia contro la loro volontà.

Rimangono bloccate nel traffico e scendono in strada infuriandosi con le altre macchine.

Vengono mancati di rispetto e usati per 8 ore a lavoro.

A fine giornata, non hanno l'energia per funzionare o godersi il tempo con la famiglia o gli amici.

Quindi si chiedono.

Quando finirà questo circolo vizioso?

Quando finirà finalmente?

Ma lo fanno da capo per i successivi 5 giorni.

E il fine settimana...

VIVONO per il fine settimana.

Guardano Netflix, fanno festa, bevono, fanno cose che pensano siano "divertenti".

E si sentono ancora vuoti dentro.

In fondo, sanno che c'è qualcosa di più grande là fuori.

In fondo, sanno che c'è di più nella vita oltre a lavorare nella routine 9-5.

Svegliarsi ogni giorno sentendosi impotenti.

Frustrato.

Destinati a più che lavorare così duro che quando tornano a casa a fine della giornata non riescono nemmeno a pensare chiaramente.

Ci sono passato.

In fondo, dentro di me, sapevo che non avrei dovuto passare le mie giornate facendo qualcosa che odio. Distruggendomi nei fine settimana. E buttare via la mia vita.

Destinato a più che sprecare 40 anni della mia vita a realizzare i sogni di qualcun altro trascurando i miei.

E mentre la maggior parte delle persone sente di essere destinata a qualcosa in più, ha rinunciato a se stessa.

Lavoreranno a un lavoro per il resto della loro vita.

Si sistemeranno. Perché non credono di poter realizzare i loro sogni.

Non sfuggiranno mai al loro lavoro.

E non faranno mai abbastanza da prendersi cura di se stessi e della propria famiglia.

Ricordo com'era non avere abbastanza soldi per sostenere mia mamma quando crescevo.

Io e mia mamma vivevamo in un appartamento con una camera da letto.

Dormivo nel soggiorno in un sacco a pelo e ho dormito in quel sacco a pelo per 3 anni.

E mia mamma dormiva in camera da letto.

Vivevamo in uno dei peggiori quartieri di Vancouver.

Ricordo che allora andavamo in questo panificio ogni settimana.

Lì, io e la mamma prendevamo un po' di pane rimasto quasi scaduto.

E non ne prendevamo solo un po'.

Ne prendevamo abbastanza, cos'avevamo abbastanza pane per 2 pasti al giorno per il resto della settimana.

Quindi so com'è lottare.

E so cosa vuol dire non essere felici con la tua vita.

Quindi se sei stanco della fatica.

Nauseato e stanco di sentirti vuoto, senza speranza o perso.

Nauseato e stanco di sprecare la vita e fingere che tutto sia ok.

E che questo sia "normale".

O forse sei qualcuno che sa che la vita può essere migliore di QUESTA.

La fatica.

La lotta.

La corsa dei topi.

Allora clicca sul link qui <https://www.highticketcloser.com/special-> e iscriviti alla mia masterclass GRATUITA.

Usando ciò di cui parlo in questa masterclass, mi sono liberato dalle mie lotte e dal dolore.

Non è stato facile.

Ma se sei pronto a fare quel passo successivo, ecco di nuovo il link: <https://www.highticketcloser.com/special-masterclass>

E ci vediamo dall'altra parte.

Non sprecare la tua vita facendo qualcosa che odi...

Temi per ads ad alto engagement

- Il principio dietro i temi che stai per conoscere è il seguente:
- Essere estremo, controverso e vero
- Così facendo, attiri l'attenzione, generi engagement e aiuti le persone (dando verità difficili da digerire)
- Tutto questo ti permette di creare ads di eccezionale efficacia

1. Inverti credenze popolari

- Afferma il contrario di ciò che crede il mercato, dimostrandolo al di là di qualunque ragionevole dubbio
- Il punto è unire controversia + verità
- Vediamo alcuni esempi...
- Credenza popolare installata da Gary Vee: fai video ogni giorno
- Sam Ovens: "No fare video a caso se vuoi guadagnare... ma crea contenuto focalizzato per la vendita"

1. Inverti credenze popolari

- Credenze popolari in palestra: devi alternare periodi di massa e definizione
- Filippo: "Non ha senso ingrassare e poi perdere tutta la massa quando vuoi dimagrire... dovresti seguire un approccio che incentivi la tua risposta ormonale e fare entrambe le cose allo stesso tempo"
- Un altro esempio di inversione delle credenze popolari è: "La terra è piatta". Ma attenzione...
- Ciò che dici deve essere reale o dimostrato, altrimenti fai solo danni
- Importante: sincronizzati con gli eventi attuali

2. Contrasta la cultura

- Fai il contrario di ciò che fanno tutti nella tua nicchia. Il contrario della "cultura" che si è creata
- Per esempio: se tutti creano ads sopra una Lamborghini o un'auto sportiva, tu mettili sopra uno scooter o una Fiat
- Se tutti lanciano video ad incravattati e professionali, tu falli in maniche corte al mare
- L'idea è di fare qualcosa di opposto... che come bonus, magari sei anche più autentico
- Il principio che sfrutti è quello dell'incongruenza (pattern interrupt). Ciò che è originale attira l'attenzione

4. Disgrega l'ordine esistente

- Comportati da "ribelle" del sistema e fai vedere ai tuoi clienti le cose da un punto di vista originale, nuovo e differente
- L'obiettivo causare putiferio per il BENE delle persone (non solo per creare controversia altrimenti sei finito)
- Un extra è utilizzare un approccio molto polarizzante per stimolare ancora di più l'engagement

5. Vulnerabilità e candore

- “Più fa male, meglio è”
- Esponi lati vulnerabili di te stesso raccontando storie personali che implicano una morale utili alla lead generation / vendita
- Racconta un'esperienza che hai avuto in modo estremamente trasparente. Più fa male, più ti senti a disagio nel farlo (quindi più ti espone)... e meglio è

Regole per ads ad alto engagement

- Non farlo sembrare un ad. Dovrebbe sembrare un contenuto organico postato sulla bacheca di qualcuno.
- Evoca emozioni. Usa un linguaggio “forte”, dimensionalizza, fai sentire qualcosa al tuo lettore.
- Sii umano, sembra umano. La vulnerabilità, le storie e il candore ti aiutano in questo.
- Dii la verità. Mai mentire. Specie quando pubblicizzi su Facebook e tutti possono verificare la veridicità delle tue affermazioni e commentare sotto.